

REPERTORIO DEI TITOLI E DELLE QUALIFICAZIONI DELLA REGIONE CAMPANIA

STANDARD FORMATIVO	
Denominazione Standard Formativo	Tecnico commerciale energie rinnovabili
Livello EQF	4
Settore Economico Professionale	SEP 12 - Servizi di distribuzione commerciale
Area di Attività	ADA.12.01.01 - Direzione e coordinamento del punto vendita all'ingrosso di prodotti alimentari e non alimentari ADA.12.01.08 - Gestione del punto vendita nella piccola distribuzione
Processo	Distribuzione e commercio all'ingrosso e al dettaglio di prodotti alimentari e non alimentari
Sequenza di processo	Vendita all'ingrosso di prodotti alimentari e non alimentari Attività di gestione del punto vendita nella piccola distribuzione e cura dell'esposizione delle merci
Qualificazione regionale di riferimento	Tecnico commerciale energie rinnovabili
Descrizione qualificazione	La figura professionale individuata è un tecnico-commerciale con una specifica conoscenza del mercato e del territorio su cui opera. Il commerciale energie rinnovabili si occupa di sviluppo del business e di gestione della relazione con i clienti. Nell'ambito dello sviluppo del business il commerciale energie rinnovabili ha la responsabilità dell'individuazione di siti/clienti per la realizzazione dei progetti e l'ottenimento di tutte le autorizzazioni relative. Nell'ambito del customer relationship management si occupa di: analizzare i dati di vendita; studiare l'andamento di mercato e creare la reportistica; gestire gli ordini; assistere clienti e fornire servizi post vendita; infine, rilasciare la certificazione 9001:2008. Per tale figura dal 2009 al 2010 c'è stato un aumento delle richieste del 30%.
Referenziazione ATECO 2007	G.45.11.01 - Commercio all'ingrosso e al dettaglio di autovetture e di autoveicoli leggeri G.45.19.01 - Commercio all'ingrosso e al dettaglio di altri autoveicoli G.45.31.01 - Commercio all'ingrosso di parti e accessori di autoveicoli G.46.44.10 - Commercio all'ingrosso di vetreria e cristalleria G.46.21.10 - Commercio all'ingrosso di cereali e legumi secchi G.46.21.21 - Commercio all'ingrosso di tabacco grezzo G.46.21.22 - Commercio all'ingrosso di sementi e alimenti per il bestiame (mangimi), piante officinali, semi oleosi, patate da semina G.46.22.00 - Commercio all'ingrosso di fiori e piante G.46.23.00 - Commercio all'ingrosso di animali vivi G.46.24.10 - Commercio all'ingrosso di cuoio e pelli gregge e lavorate (escluse le pelli per pellicceria) G.46.24.20 - Commercio all'ingrosso di pelli gregge e lavorate per pellicceria G.46.31.10 - Commercio all'ingrosso di frutta e ortaggi freschi G.46.31.20 - Commercio all'ingrosso di frutta e ortaggi conservati G.46.32.10 - Commercio all'ingrosso di carne fresca, congelata e surgelata G.46.32.20 - Commercio all'ingrosso di prodotti di salumeria G.46.33.10 - Commercio all'ingrosso di prodotti lattiero-caseari e di uova G.46.33.20 - Commercio all'ingrosso di oli e grassi alimentari di origine vegetale o animale G.46.34.10 - Commercio all'ingrosso di bevande alcoliche G.46.34.20 - Commercio all'ingrosso di bevande non alcoliche G.46.35.00 - Commercio all'ingrosso di prodotti del tabacco G.46.36.00 - Commercio all'ingrosso di zucchero, cioccolato, dolci e prodotti da forno G.46.37.01 - Commercio all'ingrosso di caffè G.46.37.02 - Commercio all'ingrosso di tè, cacao e spezie G.46.38.10 - Commercio all'ingrosso di prodotti della pesca freschi G.46.38.20 - Commercio all'ingrosso di prodotti della pesca congelati, surgelati, conservati, secchi G.46.38.30 - Commercio all'ingrosso di pasti e piatti pronti G.46.38.90 - Commercio all'ingrosso di altri prodotti alimentari G.46.39.10 - Commercio all'ingrosso non specializzato di prodotti surgelati

G.46.39.20 - Commercio all'ingrosso non specializzato di altri prodotti alimentari, bevande e tabacco

G.46.41.10 - Commercio all'ingrosso di tessuti

G.46.41.20 - Commercio all'ingrosso di articoli di merceria, filati e passamaneria

G.46.41.90 - Commercio all'ingrosso di altri articoli tessili

G.46.42.10 - Commercio all'ingrosso di abbigliamento e accessori

G.46.42.20 - Commercio all'ingrosso di articoli in pelliccia

G.46.42.30 - Commercio all'ingrosso di camicie, biancheria intima, maglieria e simili

G.46.42.40 - Commercio all'ingrosso di calzature e accessori

G.46.43.10 - Commercio all'ingrosso di elettrodomestici, di elettronica di consumo audio e video

G.46.43.20 - Commercio all'ingrosso di supporti registrati, audio, video (Cd, Dvd e altri supporti)

G.46.43.30 - Commercio all'ingrosso di articoli per fotografia, cinematografia e ottica

G.46.44.20 - Commercio all'ingrosso di ceramiche e porcellana

G.46.44.30 - Commercio all'ingrosso di saponi, detersivi e altri prodotti per la pulizia

G.46.44.40 - Commercio all'ingrosso di coltelleria, posateria e pentolame

G.46.45.00 - Commercio all'ingrosso di profumi e cosmetici

G.46.46.10 - Commercio all'ingrosso di medicinali

G.46.46.20 - Commercio all'ingrosso di prodotti botanici per uso farmaceutico

G.46.46.30 - Commercio all'ingrosso di articoli medicali ed ortopedici

G.46.47.10 - Commercio all'ingrosso di mobili di qualsiasi materiale

G.46.47.20 - Commercio all'ingrosso di tappeti

G.46.47.30 - Commercio all'ingrosso di articoli per l'illuminazione; materiale elettrico vario per uso domestico

G.46.48.00 - Commercio all'ingrosso di orologi e di gioielleria

G.46.49.10 - Commercio all'ingrosso di carta, cartone e articoli di cartoleria

G.46.49.20 - Commercio all'ingrosso di libri, riviste e giornali

G.46.49.30 - Commercio all'ingrosso di giochi e giocattoli

G.46.49.40 - Commercio all'ingrosso di articoli sportivi (incluse le biciclette)

G.46.49.50 - Commercio all'ingrosso di articoli in pelle; articoli da viaggio in qualsiasi materiale

G.46.49.90 - Commercio all'ingrosso di vari prodotti di consumo non alimentare nca

G.46.51.00 - Commercio all'ingrosso di computer, apparecchiature informatiche periferiche e di software

G.46.52.01 - Commercio all'ingrosso di apparecchi e materiali telefonici

G.46.52.02 - Commercio all'ingrosso di nastri non registrati

G.46.52.09 - Commercio all'ingrosso di altre apparecchiature elettroniche per telecomunicazioni e di altri componenti elettronici

G.46.61.00 - Commercio all'ingrosso di macchine, accessori e utensili agricoli, inclusi i trattori

G.46.62.00 - Commercio all'ingrosso di macchine utensili (incluse le relative parti intercambiabili)

G.46.63.00 - Commercio all'ingrosso di macchine per le miniere, l'edilizia e l'ingegneria civile

G.46.64.00 - Commercio all'ingrosso di macchine per l'industria tessile, di macchine per cucire e per maglieria

G.46.65.00 - Commercio all'ingrosso di mobili per ufficio e negozi

G.46.66.00 - Commercio all'ingrosso di altre macchine e attrezzature per ufficio

G.46.69.11 - Commercio all'ingrosso di imbarcazioni da diporto

G.46.69.19 - Commercio all'ingrosso di altri mezzi ed attrezzature di trasporto

G.46.69.20 - Commercio all'ingrosso di materiale elettrico per impianti di uso industriale

G.46.69.30 - Commercio all'ingrosso di apparecchiature per parrucchieri, palestre, solarium e centri estetici

G.46.69.91 - Commercio all'ingrosso di strumenti e attrezzature di misurazione per uso scientifico

G.46.69.92 - Commercio all'ingrosso di strumenti e attrezzature di misurazione per uso non scientifico

G.46.69.93 - Commercio all'ingrosso di giochi per luna-park e videogiochi per pubblici esercizi

G.46.69.94 - Commercio all'ingrosso di articoli antincendio e antinfortunistici

G.46.69.99 - Commercio all'ingrosso di altre macchine ed attrezzature per l'industria, il commercio e la navigazione nca

G.46.71.00 - Commercio all'ingrosso di prodotti petroliferi e lubrificanti per autotrazione, di combustibili per riscaldamento

G.46.72.10 - Commercio all'ingrosso di minerali metalliferi, di metalli ferrosi e prodotti

	<p>semilavorati</p> <p>G.46.72.20 - Commercio all'ingrosso di metalli non ferrosi e prodotti semilavorati</p> <p>G.46.73.10 - Commercio all'ingrosso di legname, semilavorati in legno e legno artificiale</p> <p>G.46.73.21 - Commercio all'ingrosso di moquette e linoleum</p> <p>G.46.73.22 - Commercio all'ingrosso di altri materiali per rivestimenti (inclusi gli apparecchi igienico-sanitari)</p> <p>G.46.73.23 - Commercio all'ingrosso di infissi</p> <p>G.46.73.29 - Commercio all'ingrosso di altri materiali da costruzione</p> <p>G.46.73.30 - Commercio all'ingrosso di vetro piano</p> <p>G.46.73.40 - Commercio all'ingrosso di carta da parati, colori e vernici</p> <p>G.46.74.10 - Commercio all'ingrosso di articoli in ferro e in altri metalli (ferramenta)</p> <p>G.46.74.20 - Commercio all'ingrosso di apparecchi e accessori per impianti idraulici, di riscaldamento e di condizionamento</p> <p>G.46.75.01 - Commercio all'ingrosso di fertilizzanti e di altri prodotti chimici per l'agricoltura</p> <p>G.46.75.02 - Commercio all'ingrosso di prodotti chimici per l'industria</p> <p>G.46.76.10 - Commercio all'ingrosso di fibre tessili gregge e semilavorate</p> <p>G.46.76.20 - Commercio all'ingrosso di gomma greggia, materie plastiche in forme primarie e semilavorati</p> <p>G.46.76.30 - Commercio all'ingrosso di imballaggi</p> <p>G.46.76.90 - Commercio all'ingrosso di altri prodotti intermedi nca</p> <p>G.46.77.10 - Commercio all'ingrosso di rottami e sottoprodotti della lavorazione industriale metallici</p> <p>G.46.77.20 - Commercio all'ingrosso di altri materiali di recupero non metallici (vetro, carta, cartoni eccetera); sottoprodotti non metallici della lavorazione industriale (cascami)</p> <p>G.46.90.00 - Commercio all'ingrosso non specializzato</p> <p>G.47.11.10 - Ipermercati</p> <p>G.47.11.20 - Supermercati</p> <p>G.47.11.30 - Discount di alimentari</p> <p>G.47.11.40 - Minimercati ed altri esercizi non specializzati di alimentari vari</p> <p>G.47.19.10 - Grandi magazzini</p> <p>G.47.19.20 - Commercio al dettaglio in esercizi non specializzati di computer, periferiche, attrezzature per le telecomunicazioni, elettronica di consumo audio e video, elettrodomestici</p> <p>G.47.19.90 - Empori ed altri negozi non specializzati di vari prodotti non alimentari</p> <p>G.47.41.00 - Commercio al dettaglio di computer, unità periferiche, software e attrezzature per ufficio in esercizi specializzati</p> <p>G.47.42.00 - Commercio al dettaglio di apparecchiature per le telecomunicazioni e la telefonia in esercizi specializzati</p> <p>G.47.43.00 - Commercio al dettaglio di apparecchi audio e video in esercizi specializzati</p> <p>G.47.61.00 - Commercio al dettaglio di libri nuovi in esercizi specializzati</p> <p>G.47.63.00 - Commercio al dettaglio di registrazioni musicali e video in esercizi specializzati</p>
Referenziazione ISTAT CP2011	<p>5.1.1.1.0 - Esercenti delle vendite all'ingrosso</p> <p>5.1.1.2.1 - Esercenti delle vendite al minuto in negozi</p> <p>5.1.1.2.2 - Esercenti delle vendite al minuto nei mercati e in posti assegnati</p> <p>5.1.2.4.0 - Cassieri di esercizi commerciali</p> <p>5.1.3.4.0 - Addetti all'informazione e all'assistenza dei clienti</p>
Codice ISCED-F 2013	0713 Electricity and energy
Durata minima complessiva del percorso (ore)	300
Durata minima di aula (ore)	150
Durata minima laboratorio (ore)	0
Durata minima delle attività di aula e laboratorio rivolte alle KC (ore)	20
Durata massima DAD aula	210
Durata massima FAD aula	84
Durata minima tirocinio in impresa (ore)	0

Durata minima stage + Laboratorio (ore)	90
Requisiti minimi di ingresso dei partecipanti	Possesso di titolo di studio / qualifica professionale attestante il raggiungimento di un livello di apprendimento pari almeno a EQF 3 (qualificazione EQF 3 acquisita dopo la licenza media), acquisito nell'ambito degli ordinamenti di istruzione o nella formazione professionale, fatto salvo quanto disposto alla voce "Gestione dei crediti formativi". Per quanto riguarda coloro che hanno conseguito un titolo di studio all'estero occorre presentare una dichiarazione di valore o un documento equipollente/corrispondente che attesti il livello del titolo medesimo. Per i cittadini stranieri è inoltre necessario il possesso di un attestato, riconosciuto a livello nazionale e internazionale, di conoscenza della lingua italiana ad un livello non inferiore al B1 del QCER. In alternativa, tale conoscenza deve essere verificata attraverso un test di ingresso da conservare agli atti del soggetto formatore. Sono dispensati dalla presentazione dell'attestato i cittadini stranieri che abbiano conseguito il diploma di scuola secondaria superiore presso un istituto scolastico appartenente al sistema italiano di istruzione. Tutti i requisiti devono essere posseduti e documentati dal corsista al soggetto formatore entro l'inizio delle attività. Non è ammessa alcuna deroga.
Requisiti minimi didattici comuni a tutte le UF/segmenti	Formazione d'aula specifica e formazione tecnica mediante attività pratiche/ laboratoriali.
Requisiti minimi di risorse professionali	Docenti qualificati in possesso di un titolo di studio adeguato all'attività formativa da realizzare, provenienti per almeno il 50% dal mondo del lavoro. Per i docenti provenienti dal mondo del lavoro e per quelli impegnati unicamente in attività formative di natura pratica/laboratoriale, il requisito del titolo di studio può essere sostituito da una documentata esperienza professionale e/o di insegnamento almeno triennale strettamente attinente all'attività formativa da realizzare. I tutor di stage / tirocinio devono possedere titolo di studio adeguato all'attività formativa da realizzare e, nello specifico, una documentata esperienza professionale almeno triennale nel settore di riferimento.
Requisiti minimi di risorse strumentali	Secondo quanto previsto dalle disposizioni regionali in materia.
Requisiti minimi di valutazione e di attestazione degli apprendimenti	1. Prevedere verifiche periodiche di apprendimento a conclusione di ogni UF. 2. Condizione minima di ammissione all'esame finale è la frequenza di almeno l'80% delle ore complessive del percorso formativo. 3. Esame finale pubblico in conformità alle disposizioni regionali vigenti. La valutazione finale ha lo scopo di verificare l'acquisizione delle competenze previste dal corso. 4. Certificazione rilasciata al termine del percorso: "Certificazione di qualifica professionale" per "Tecnico delle energie rinnovabili".
Grado minimo d'istruzione previsto	Licenza media + Qualificazione EQF 3
Età minima prevista	16 anni
Gestione dei crediti formativi	È ammesso il riconoscimento dei crediti formativi (di ammissione e di frequenza) in conformità alle disposizioni previste dalla normativa regionale vigente, salvo quanto altrimenti disposto.
Eventuali ulteriori indicazioni	
ELENCO DELLE UNITA' FORMATIVE	
1 - Rappresentazione impianto di produzione di energia da fonti rinnovabili 2 - Cura degli aspetti organizzativi e amministrativi dell'attività 3 - Accoglienza ed assistenza al cliente per e dopo l'acquisto	

CORSI ANNUALITÀ

Anno	Ore	Esame Intermedio
1° Anno	300	No

DETTAGLIO UNITA' FORMATIVA n.1

Denominazione unità formativa	Rappresentazione impianto di produzione di energia da fonti rinnovabili
Livello EQF	4
Denominazione unità di competenza	Rappresentazione impianto di produzione di energia da fonti rinnovabili (3435)
Risultato formativo atteso	Processo e impianto di produzione di energia da fonti rinnovabili individuato in tutte le sue caratteristiche.
Abilità	<ol style="list-style-type: none">1. Identificare le principali fonti per la produzione di energia rinnovabile riconoscendone possibili destinazioni d'uso, vantaggi e limiti2. Comprendere caratteristiche tecniche e funzionali dei principali impianti per la produzione di energia, elettrica e termica, da fonti rinnovabili (fotovoltaico, solare termico, geotermico, eolico, ibrido, ecc.)3. Interpretare i disegni tecnici e le specifiche progettuali delle diverse tipologie di impianto utilizzando strumenti di analisi dei sistemi energetici4. Riconoscere gli aspetti tecnici ed organizzativi caratterizzanti il processo di definizione realizzazione e manutenzione degli impianti
Conoscenze	<ol style="list-style-type: none">1. Principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza2. La sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche)3. Principali fonti per la produzione di energia rinnovabile4. Tecnologia e caratteristiche tecniche dei principali impianti per la produzione, trasformazione e trasporto di energia da fonti rinnovabili5. Tecniche di rappresentazione di disegni impiantistici6. Tecniche e strumenti di disegno CAD
Vincoli (eventuali)	

DETTAGLIO UNITA' FORMATIVA n.2

Denominazione unità formativa	Cura degli aspetti organizzativi e amministrativi dell'attività
Livello EQF	3
Denominazione unità di competenza	Cura degli aspetti organizzativi e amministrativi dell'attività (1658)
Risultato formativo atteso	Aspetti organizzativi e amministrativi adeguatamente curati.
Abilità	<ol style="list-style-type: none">1. Provvedere all'approvvigionamento dei materiali e degli strumenti necessari allo svolgimento dell'attività2. Espletare adempimenti amministrativi e burocratici3. Tenere i rapporti con istituti di credito e bancari4. Organizzare l'attività dei collaboratori e stabilirne i carichi di lavoro5. Occuparsi degli aspetti assicurativi legati all'esercizio dell'attività6. Espletare gli adempimenti contabili prescritti7. Adempiere agli obblighi tributari
Conoscenze	<ol style="list-style-type: none">1. Adempimenti contabili2. Adempimenti tributari3. Nozioni di base di contrattualistica e di disciplina previdenziale4. Nozioni di base su prodotti e servizi assicurativi business5. Nozioni di base di organizzazione e pianificazione del lavoro6. Nozioni di base su prodotti e servizi bancari business7. Contesti di esercizio della professione, configurazione e tendenze dei mercati di riferimento
Vincoli (eventuali)	

DETTAGLIO UNITA' FORMATIVA n.3

Denominazione unità formativa	Accoglienza ed assistenza al cliente per e dopo l'acquisto
Livello EQF	3
Denominazione unità di competenza	Accoglienza ed assistenza al cliente per e dopo l'acquisto (2679)
Risultato formativo atteso	Cliente adeguatamente accolto ed assistito per e dopo l'acquisto
Abilità	<ol style="list-style-type: none"> 1. Implementare procedure per la gestione dei servizi di assistenza post-vendita (presso il punto vendita, a distanza, ecc.) 2. Identificare la tipologia di prodotto adeguato alle esigenze e richieste del cliente 3. Applicare i criteri per la redazione dell'ordine o commessa e la pianificazione dei tempi e delle modalità di consegna 4. Applicare tecniche di comunicazione efficace presentando le caratteristiche di ciascuna alternativa, le promozioni e le eventuali facilitazioni 5. Applicare tecniche di comunicazione efficace nell'espone i requisiti funzionali e tecnici del prodotto e nel presentare modalità e condizioni di pagamento 6. Applicare tecniche di comunicazione efficace per la gestione delle richieste di finanziamento per l'acquisto di prodotti non alimentari 7. Curare gli adempimenti amministrativi e monetari richiesti dalla gestione di incassi e pagamenti 8. Applicare tecniche di report efficace con la struttura aziendale 9. Applicare tecniche di comunicazione efficace nell'esposizione dei requisiti funzionali e tecnici del prodotto 10. Applicare le procedure stabilite per la consegna della merce/prodotto conforme alle esigenze del cliente e della relativa documentazione 11. Applicare tecniche di comunicazione efficace nella gestione di lamentele e reclami
Conoscenze	<ol style="list-style-type: none"> 1. Normativa in materia di tutela dei consumatori 2. Principi, tecniche e strumenti di customer satisfaction 3. Tecniche di comunicazione efficace 4. Tecniche e psicologie di vendita 5. Tipologie e caratteristiche dei prodotti/servizi offerti 6. Tipologie di procedure per la gestione dei servizi di assistenza post-vendita 7. Tecniche di ascolto attivo 8. Adempimenti amministrativi e monetari relativi alla gestione di incassi e pagamenti 9. Strategie di marketing 10. Elementi di pratica professionale 11. Procedure e strumentazione informatica per la registrazione della vendita e delle modalità di pagamento
Vincoli (eventuali)	